

网商大学——免费学习网赚知识，与网商朋友一同成长！

将博客打造成 2000IP 每天的 28 个秘诀

1、我认为最重要的两点是：

A、你的文章能够帮助别人解决问题。这是你的博客吸引回头客最强大的力量。

B、让你的博客与众不同。网上有成千上万个博客，如果你的博客没有自己的特色，不能从众多博客中脱颖而出的话，就会淹没在浩如烟海的网络中。

2、不要老是想着写博客赚钱。不要成天羡慕别人写博客赚了多少钱。写博客需要你的才能、耐心与坚持不懈的努力，只有真正喜欢写作并且有观点可以分享的人才会成功。在头两三年的时间里，不要考虑用你的博客来赚钱这件事。

3、将 RSS 订阅的链接放到醒目位置，尽最大可能方便读者订阅你的博客。

4、让 RSS 订阅显示全文。也许这样做之后，你的网站流量会减少，但是请记住：有人读你的文章一定比没有人读你的文章要好。

5、如果对自己所写的某篇文章心存疑虑，不确定它是不是一篇好文章，先不要发表，一天过后，如果还是不确定的话，就不要发表了。一篇水平很差的文章会让你的读者心中质疑：这个博客的水平这

网商大学——免费学习网赚知识，与网商朋友一同成长！

么低，还值得我阅读吗？

6、做好 3-4 个月写博客耗光你灵感的准备。坚持写高质量原创文章，不要将一些拾人牙慧、不堪卒读的文章放上你的博客。坚持，坚持，再坚持，灵感就这样来临了。

7、结识圈内的人也很重要。精彩的文章会吸引越来越多的回头客光临你的博客，但是在开始阶段，你需要一个“站长群”之类的组织来互相帮忙推广博客。大胆地与你博客主题类似的博主们联系，你会发现，当你将最好的文章分享给他们的时候，他们是非常乐意接受的。

8、给文章起一个充满诱惑力的**标题**，多写一些诸如十个技巧、一百个秘密之类的文章，这样你的文章很快就可以成为社交网站最受欢迎的文章。这是宣传你的博客最好的方法。

9、在你的文章标题和开始部分多下功夫，让读者看完标题与开头几句话之后欲罢不能。只要你的文章开始部分能够吸引读者，余下部分即使平淡无奇也没有多大关系。

10、邀请亲戚、朋友和网友去社交网站给你的文章投票，或者让他们宣传你的文章。看上去好像有点作弊的味道，可是相信我，其他人都在这么做。

网商大学——免费学习网赚知识，与网商朋友一同成长！

11、不要让你的每一篇文章都是为了发布到社交网站而写，这样你的读者也会厌烦的。我最喜欢的一个非常厉害的博主的文章就从来没有在 Digg 或者 Reddit 的首页出现过。虽然通过社交网站获得流量是最容易的，但是请记住：这些网站只代表了网络群体中的很小的一部分。

12、仔细查看每一条评论，好的建议要听取，不合理的则可以一笑置之。你的地盘你作主，如果你想让每一位读者都满意的话，显然是不现实的。

13、不要迷信权威，在文章中惹恼了别人也没有关系，只要你说的是正确的。抓住一切机会让你的博客脱颖而出，如果你的文章没有任何新锐的观点，还不如不写。

14、以不同的视角来写文章。即使你要写的内容非常有价值，也要做到你的视角与别人不同。如果你的文章观点与大众观点毫无二致，那么对读者也毫无吸引力可言。

15、不要轻易与别人交换链接，如果这些链接对你的读者不能提供任何有价值的东西，那么交换链接又有什么意义呢？

16、将你的生活与博客主题结合起来，人们非常乐意阅读这些个人体验的东西，而且这也可以成为你源源不断的创作来源。

网商大学——免费学习网赚知识，与网商朋友一同成长！

17、让你的文章引起读者的思考，这样会加深他们对你的博客的印象。

18、不要将你的网页塞满 Google 广告，在没有庞大的流量之前，吸引更多的读者比放置那些每个点击两毛钱的广告更有价值。

19、注重博客的外观设计。如果博客设计得太难看，人们也许看一眼就会关闭。如果博客布局、排版不合理，读者阅读起来很累，他们也会很快离开。一个设计优秀的博客会让读者有一种耳目一新的感觉，并且获得很好的浏览体验。

20、去别人的博客发表评论并不是一个有效的方法。写一篇高质量的文章，然后发邮件给那些与你的博客主题相类似的博主，请求在他们的博客发表你的文章，这样会带来你无法估量的效果。

21、积极回应博客上的评论，尤其是那些与你文章观点不一致的评论。这样很容易在你的博客形成讨论的气氛，而且显示你非常重视读者的反馈与意见。

22、一味地沉溺于阅读其他博客的成功经验，或者每天不停的查看自己博客的统计数据，并不能给你的博客带来任何流量。还不如多花一些时间在可以提高自己博客流量的事情上，比如多写高质量的文

网商大学——免费学习网赚知识，与网商朋友一同成长！

章、到相关的论坛发帖推广等。

23、如果你已经取得了一定的成绩，别去炫耀，真诚地与别人分享你的经验。

24、多多利用线下活动，比如博客嘉年华等。这是你的博客还没有名气前获得读者与友情链接最容易的方法。

25、让你最优秀的文章的链接出现在博客每一页的显著位置，让每一个浏览者都可以轻易看到。

26、多读一些如何写文章的博客，你可以学到很多知识，特别是技术方面的。切忌不要一味地死搬硬套，如果那样的话，即使没有给你博客的读者留下不好的印象，但是你的博客也会就此默默无闻。

27、认真实施那些对推广你的博客有用的方法，然后把推广的时间和精力放在这些有效果的方法上面。

28、真诚地对待每一个读者。如果你对读者不真诚，你的博客是不会长久的，因为人们很快就会看穿这一点。