

克亚营销机构

克亚营销特别报告

刘克亚 营销魔术师

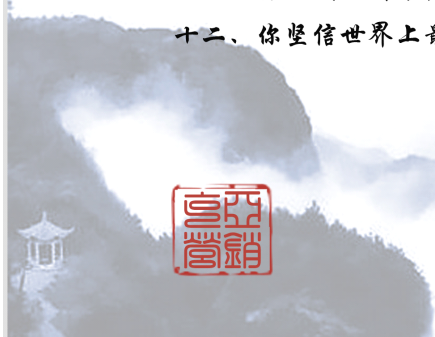
经济生活

www.KeyaLiu.com

The cover features a man with glasses and a headset, gesturing with his hands. The background is a misty, traditional Chinese landscape with a pagoda. There is a red square seal with the characters '克亚营销' and a vertical calligraphic inscription on the left side.

克亚营销铁律

- 一、你的所有营销沟通和活动都必须100%从对方的角度思考。
- 二、为对方产生结果，贡献价格，促成对方最轻松、最快速的实现梦想，是你一切营销的终极目标。
- 三、你必须保证结果，提供零风险承诺是你的责任，更是你的义务。
- 四、你永远不会考虑说什么才能说服对方，你始终问自己，“给什么才能让对方明白购买你的产品或服务是他唯一合理的选择”。
- 五、你永远不会等到对方购买后才开始对他的人生和梦想贡献价值。
- 六、你不会因为对方已经购买就停止对他的人生和梦想贡献价值。
- 七、你为对方创造10倍的价值才索取1倍的回报。
- 八、有价值的教育是给与，也是贡献。
- 九、你必须让对方能够轻松地、快速的、方便的购买和使用你的产品或服务，并从中受益。
- 十、你只推崇共赢，从不相信竞争。在你的书卷里，当创造力熄灭的时候，才是竞争开始的时候。
- 十一、你必须让对方发自内心的感到，认识你并和你交往是幸运的，也是快乐的。
- 十二、你坚信世界上最自私的行为是无私。



© 版权所有：克亚营销机构 网址：www.KeyaLiu.com

本电子图书版权属于克亚营销机构，欢迎与朋友分享，但不得以任何形式篡改、翻录、复制或买卖，违者将承担法律责任。

[点击此处](#)，下载克亚老师的中小企业营销秘籍《打造你的赚钱机器》