

[新手日赚 300 元教程免费学习!](#)

互联网赚钱的核心秘密

目录

原著：强子 QQ: 898803387

第一章 一条原理

- 1、人际间的信息不称
- 2、地域间的信息不称
- 3、时间上的信息不对称

第二章 二项铁律

铁律一：为别人创造提供价值

铁律二：先交朋友后赚钱

第三章 三个要素

第一个要素是商品

第二个要素是客户

第三个要素是营销

[王紫杰全集](#) [刘克亚全集](#) [杜云生全集](#) [杰亚伯拉罕](#)
更多[创富教程](#)请登录一起发发营销论坛 www.cy1788.net 下载

新手日赚 300 元教程免费学习!

第四章 四套工具

第一套工具：硬件工具

第二套工具：收钱工具

第三套工具：沟通工具

第四套工具：赚钱工具

第五章 五大步骤

第一步：项目的选择与包装

第二步：流量的提升与转化

第三步：客户的培育和沟通

第四步：商品的高效促销

第五步：商品的升级与追售

后记

新手日赚 300 元教程免费学习!

前言 你还在用传统的方式赚钱吗?

亲爱的朋友,

你好!

你还在为赚钱的事而烦恼吗?

你还在为每天的账单而抱怨吗?

你还在为如何快速赚钱而苦苦摸索吗?

说实话,

赚钱很难, 如果你用的是传统的赚钱思维和方法!

什么是传统的赚钱思维和方法呢?

传统的赚钱思维和方法有以下一些特征:

朋友, 现在我问你一个问题,

你也有这些思维吗?

如果你的答案是肯定的,

那么, 这也许就是你没有钱的原因了。

传统的思维和方法不能给你带来财富,

那么如何摆脱金钱的烦恼?

最好的选择就是通过互联网运用非传统的创富思维和方法来打造你的财富系统。

下面, 让我们一起来看看如何通过互联网快速赚取百万财富。

[王紫杰全集](#) [刘克亚全集](#) [杜云生全集](#) [杰亚伯拉罕](#)
更多[创富教程](#)请登录一起发发营销论坛 www.cy1788.net 下载

新手日赚 300 元教程免费学习!

第一章 一条基本原理

赚钱，它有个最基本的原理，那就是信息不对称原理。

何谓信息不对称原理？简言之，信息不对称原理是指在市场经济活动中，各类人员对有关信息的了解是有差异的；掌握信息比较充分的人员，往往处于比较有利的地位，而信息贫乏的人员，则处于比较不利的地位。该原理认为：市场中卖方比买方更了解有关商品的各种信息；掌握更多信息的一方可以通过向信息贫乏的一方传递可靠信息而在市场中获益；买卖双方中拥有信息较少的一方会努力从另一方获取信息。

现在尽管是互联网时代，人们获得信息的渠道很方便，但是，很多人还是存在着信息不畅通，信息不对称现象。我们身边很多赚钱的现象都可以拿这个原理来解释。你去看病，因为医生是专家，而你在治病方面一无所知，所以，你得了病，只能乖乖地去花钱治病，而且，没有任何讨价还价的余地，医生说多少，就是多少。医生叫你脱，你就脱，可以说，在医生面前，病人没有多少人权可言。如果你能充分理解运用这个原理，那么赚钱对你来说就太轻松了。如何利用信息不对称原理来赚钱？你可以从以下几点来考虑。

王紫杰全集 刘克亚全集 杜云生全集 杰亚伯拉罕
更多创富教程请登录一起发发营销论坛 www.cy1788.net 下载

新手日赚 300 元教程免费学习!

1、人际间的信息不对称

每个人都有巨大的信息需求，如果你能利用这一点，在人与人之间建立一个信息载体，提供给别人需要的信息，那么你就很容易赚钱。这里的关键点就是要做到：人无我有，人有我优，人优我转。

2、地域间的信息不对称

如在香港热销的产品，在大陆还没有，那么拿到内地来卖，也能轻松赚一笔。

3、时间上的信息不对称

如国外互联网创富技术比国内至少提前 5 年，若你能把国外地创富技术介绍到国内，那么就够你赚的了。同样一个产品，如果你比别人先提供给别人，那么赚钱的当然是你了。

新手日赚 300 元教程免费学习!

第二章 二项铁律

铁律一：为别人创造提供价值

根据信息不对称原理，要赚钱，你要给别人提供信息，这个信息可以是实体的物品，也可以是虚拟的东西。但这里有个关键点要注意：就是你提供给别人信息，首先，要有价值，没有价值的东西是没有人要的。其次，这个有价值，不是你自己本身认为有价值，而是别人认为有价值。如果你总是自以为是，给别人提供的是你觉得很好很好的东西，那么结果你可能是在一厢情愿。给别人提供价值是赚钱的前提，但我们不是慈善家，所以，在给别人提供价值的同时，我们还要与自己的收益挂钩。只有这样才能确保你的收益。

铁律二：先交朋友后赚钱

很少人喜欢跟陌生人打交道，如参加一个聚会，你一般都喜欢跟你你熟悉的人在一起吃饭聊天。**赚钱也一样，没有人愿意钱交到一个他不熟悉的人手里，也许你的东西看起来很不错。**跟陌生人做生意是最困难的，花的时间多，解决这个问题，回答那个疑问，到了最后还不一定成交。但是如果你和他熟悉，他知道你这个人很不错，信誉很好，这个时候，如果你提供的东西刚好是他需要的，那么他是非常乐意把钱交给你的。与熟悉信任的人做生意，不用花很多时间介绍商品，

[王紫杰全集](#) [刘克亚全集](#) [杜云生全集](#) [杰亚伯拉罕](#)
更多[创富教程](#)请登录一起发发营销论坛 www.cy1788.net 下载

[新手日赚 300 元教程免费学习!](#)

也不用讨价还价，对方下购买决策也快。所以，我们做生意赚钱，一定要牢记这条铁律：先交朋友后赚钱。不要一个人一来到你这里，你就马上急于向他售卖东西，这样的效果是很差的。

第三章 三个要素

赚钱创富有三个基本要素，它们是商品客户营销。如果你对这三个要素没有深刻的理解，那么你想轻松赚钱是不太可能的。

第一个要素是商品

这里谈到商品既可以是实体物品，也可以是虚拟产品。商品是传价值的载体。我们怎么样来满足顾客的需求，怎么样来解答顾客的难，怎么样来帮助顾客实现他的梦想，是通过商品来完成的。因此，我们一定要重视商品的打造，我们的商品一定要有自己的价值和独特买点（从顾客的角度来说），让我们的商品有自己的核心竞争力。里要谈到关键点就是如何设计我们的商品。一般来说，商品要设计为以下几个层次：鱼饵商品，初级商品和高级商品。鱼饵商品是用来吸引顾客的。初级商品是用来培养顾客的消费习惯，让顾客体验你的产品价值和你的服务品质的。如果顾客第一次来你这里购买感觉很好，他就非常有可能会再购买你的高级商品。所以，我们在设计商品的时候，

[王紫杰全集](#) [刘克亚全集](#) [杜云生全集](#) [杰亚伯拉罕](#)

更多[创富教程](#)请登录一起发发营销论坛 www.cy1788.net 下载

新手日赚 300 元教程免费学习!

要分这几个层级来做。

第二个要素是客户

客户是我们的衣食父母。没有客户，我们有再好的商品也没有用。

我们在做生意时，要彻底理解客户的重要性。其中很关键一点就是，

我们要了解顾客的购买心理。一般来说，顾客在购买东西的时候，经历了以下几个心理发展阶段：**陌生顾客——知情顾客——了解顾客**

——成交顾客——忠诚客户。只有顾客完成了这个几个心理阶段，他才会做出购买的决策，如果他的第一次购买使他很满意很高兴，那么，他就有可能成为你的忠诚顾客了。如果你有很多的忠诚顾客，那么你赚钱就非常轻松了。当你需要钱的时候，你直接向这些忠诚顾客售卖东西就可以了。所以说，我们要重视顾客的价值，我们要建立自己的客户数据库。客户数据库就是我们的银行。我们什么时候需要钱，就可以到这个的“银行”去提取。

第三个要素是营销

什么是营销？简单一点就是让顾客抢着来购买你商品的方法。

这里要注意到是：营销部等于推销。推销，是把商品推到顾客面前，让顾客来购买，好像是在说：“我的商品很好，求求你来购买我的东西吧。”顾客对推销一般都是比较讨厌反应的。如你正在吃饭，门铃响了，响了，一看是一个推销洗发水的，我想你的心情肯定不会好到

[王紫杰全集](#) [刘克亚全集](#) [杜云生全集](#) [杰亚伯拉罕](#)

更多[创富教程](#)请登录一起发发营销论坛 www.cy1788.net 下载

新手日赚 300 元教程免费学习!

哪里去。

而营销就不同，它不是求着顾客来购买你的商品，而是要顾客求你把商品卖给他。你不卖给他，顾客会很失望很伤心很通过很生气。如果你掌握了这种营销方法和策略，那么你赚钱也同样是非常轻松的。这里要谈到关键点是：营销的三个核心问题。第一个问题：如何获取源源不断的顾客。第二个问题：如何让顾客抢着购买你的商品，第三个问题：如何让顾客不断地购买你的商品。每个问题都关系到你营销的成效如何。同时每个问题都有无穷的解决方法、策略和手段。

第四章 四套工具

吃饭要用筷子，赚钱也一样。也需要工具。概况起来，要想在网上顺利创业赚钱，你必须准备四套基本工具。

这些工具是：

第一套工具：硬件工具

基本的是要有一台能够上网的电脑，如果你连电脑都没有，那还谈什么网上赚钱吔？除了电脑之外，如果条件允许的话，你还可以准备打印机、复印机、光盘刻录机、白板和 DV。

[王紫杰全集](#) [刘克亚全集](#) [杜云生全集](#) [杰亚伯拉罕](#)
更多[创富教程](#)请登录一起发发营销论坛 www.cy1788.net 下载

新手日赚 300 元教程免费学习!

第二套工具：收钱工具

主要有银行卡、网银、支付宝、财付通。如果你想赚外国人的钱，还要准备 paypal 这个全球在线支付工具。这些收钱工具你准备好了吗？如果没有，赶快去申请吧。不然，别人怎么把钱给你呢？

第三套工具：沟通工具

主要有手机、电话、QQ、Email 和飞信等。别人想买你的东西，怎么找到你呢？别人有问题要问你，怎么与你联系呢？所以沟通工具也是必不可少的。

第四套工具：赚钱工具

我们通过什么在网上赚钱呢？我们在网上赚钱的工具主要是网站、博客和论坛。要想在互联网上打造永续的财富系统，这三套工具是必不可少的。网站主要是单页型的营销型网站。

网站分为注册页、销售页和招商页。注册页是用来搜集顾客电子邮件地址，做大数据库的；销售页是你不花一分钱聘来的最好员工，帮助你销售商品；招商页是用来招合作伙伴，利用团队的力量来赚更多的钱。博客，是用来发布信息通知，用来与顾客的交流沟通。论坛是用来存放收费信息，如比较精彩的课程信息和对会员的指导。如果还没有这些赚钱工具，那么你赶快去准备吧。不懂得怎么搭建？可以

[王紫杰全集](#) [刘克亚全集](#) [杜云生全集](#) [杰亚伯拉罕](#)
更多[创富教程](#)请登录一起发发营销论坛 www.cy1788.net 下载

[新手日赚 300 元教程免费学习!](#)

参阅我们的实践操作指南。

第五章 五大步骤

网上赚钱,有个基本的流程和步骤,如果流程和步骤都搞错了。

那么,赚钱是很难的。在你有了网站、博客和论坛之后,只要你按照下面的几个步骤来操作,就可以启动你的互联网赚钱生意了。

那么,网上赚钱有哪些流程和步骤呢?

第一步:项目的选择和包装

第二步:流量的提升与转化

第三步:客户的培育和沟通

第四步:商品的高效促销

第五步:商品的升级与追售

下面我们具体来看看。

第一步:项目的选择与包装

很多人都为项目而发愁。有的人尽管把赚钱平台建设起来了,但是苦于没有自己的项目,所以迟迟不能启动自己的网上赚钱生意。有的人尽管有自己的项目,却赚不到多少钱。因此,如何选择项目是很关键的。那么如何选择项目呢?我们一定要选择有前途能够保证盈利的项目。如果自己没有项目,怎么办呢?那你可以把别人的东西拿过来进

[王紫杰全集](#) [刘克亚全集](#) [杜云生全集](#) [杰亚伯拉罕](#)
更多[创富教程](#)请登录一起发发营销论坛 www.cy1788.net 下载

[新手日赚 300 元教程免费学习!](#)

行一些个性化的包装，就可以变成你的赚钱项目了。

第二步：流量的提升与转化

有了博客，有了项目，下面你要做的就是怎样把网上的浏览者吸引到你的博客上来，让这些浏览者欣赏你的博客，观看你博客的内容，体验你提供出来的信息，让他们感受到你说的东西，你提供的东西对他们来说是有价值的，也是他们需要的。如何把网上的浏览者吸引到你的博客上来呢？有很多方法。具体的技巧有很多。这里谈三种主要的方法。即流量借用、关键字广告和团队推广。

第三步：客户的培育与沟通

前面讲过，网上浏览者，第一次来到你的博客里，他不会马上购买你的东西，你也不能立即向他们推销你的产品。因为这违反了顾客的购买心理。所以，在把别人吸引过来之后，我们还要不断与沟通，给他们分享价值，解答他们的疑问。经过这个过程后，你和顾客彼此之间有了一定程度的了解，也有了基本的信任。这就为你后打下了坚实的基础。

第四步：商品的高效促销

我们说过，好的营销是让客户抢着购买你的东西。而不是求着顾客来买你的产品。当顾客对你有了一定的了解和信任之后，如何高效地向顾客卖出你的产品呢？怎样让顾客快速地做出购买决策呢？这里面有很多技巧。这里谈到关键点是调动顾客的需求欲望和打消顾客的购

[王紫杰全集](#) [刘克亚全集](#) [杜云生全集](#) [杰亚伯拉罕](#)

更多[创富教程](#)请登录一起发发营销论坛 www.cy1788.net 下载

新手日赚 300 元教程免费学习!

买疑虑。如果你能做到这两点，你和顾客的成交基本上是没有问题的。

第五步：商品的升级与追售

第一次把商品卖给顾客，我们的目的并不是为了赚钱，我们的目的是为了培养顾客对我们商品的消费习惯，让顾客体验到我们提供的价值，让顾客感受我们的服务态度和服务品质。在第一次接下来我们要做的是对我们的商品进行升级，我们要给顾客提供更大的价值，我们要给顾客提供更好的解决方案，我们要更好地满足顾客的欲望需求，我们要帮助顾客实现他更大的梦想。当我们有了更高级的商品，我们就可以对顾客进行再一次的销售了。而这个后续销售，是我们的主要收益来源。

亲爱的朋友，

感谢你读完《**互联网赚钱的核心秘密**》一书。

正如你在上面所看到的那样，

互联网赚钱是很容易，

如果你拥有互联网财富思维和掌握互联网财富技术的话。

我们在互联网上主要是利用信息不对称原理，通过不断地为别人创造提供价值和与别人成为朋友，然后利用网页、博客和论坛等赚钱平台来赚钱的。

新手日赚 300 元教程免费学习!

赚钱的工具很简单，只有 4 套。

（哪 4 套工具你还记得吗？）

整个流程同样也很简单，只有 5 个步骤。

（哪 5 个步骤，你没忘记吧？）

后记